

В прошедшую пятницу в Лисаковске произошло важное событие - пущено первое в Северном Казахстане производство по выпуску пластиковых бутылок и прохладительных напитков. Да, действительно событие, потому что сегодня, увы, привычнее известия о закрытии какого-либо предприятия, о появлении нового. Ну а в данном случае во вдвойне - подоюные есть во всем мире, а теперь имеется и у нас.

Молодая и энергичная команда араевцев (производство принадлежит известной лисаковской фирме «Арай») может торжествовать. Начав с выпуска спиртного и став тем известной, фирма заняла в городе устойчивые позиции также по производству колбас и хлебобулочных изделий. Устойчивость эта определяется не только качеством, но и умеренными ценами. Делать же их умеренными помогает сеть собственных магазинов. Теперь в них появились и полуторалитровые бутылки с прохладительными напитками пяти видов, и тоже - по цене в полтора раза ниже рыночной.

На торжественном открытии линии одновременно с владельцами «Арая» журналисты старались взять интервью у мэра Лисаковска,

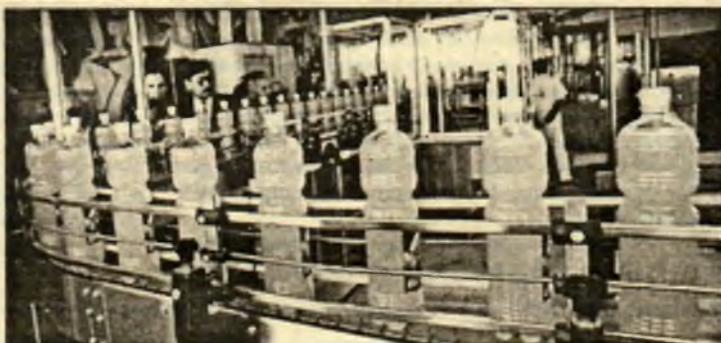
СОЗДАНИЯ НОВЫХ ПРОИЗВОДСТВ

председателя координационного совета специальной экономической зоны Альберта Рау. И не случайно. Новое производство не только в плане развития зоны, оно, возможно, без нее бы не состоялось. Когда в прошлом году в связи с введением акциза резко упал выпуск араевской водки, предприниматели пришли в городскую администрацию и сделали выгодное предложение. Они обязались не искать обходные пути (что, не секрет, делают многие), честно платить налоги, а взамен просили кредиты на новое производство. Сегодня такой подход оправдал себя. Во-первых, в городе появились новые рабочие места. Во-вторых, в бюджет, который сегодня из-за проблем на Лисаковском горно-обогатительном комбинате трещит по всем швам, будет приток средств. А деньги спецзоне сегодня нужны как никогда - своей очереди ждет не только социальная сфера, но и другие перспективные промышленные проекты.

Директор завода по производству пластиковых бутылок и прохладительных напитков Бексултан Медеткалиев историю его рождения



Куда идет «Арай», секрета нет. Он идет по пути создания новых производств



знает по дням. В августе прошлого года у завода химволокна купили помещение и стали его готовить под монтаж линии. В декабре заключили договор с итальянской фирмой на поставку оборудования, в феврале ездили в Италию его принимать, а через две недели после возвращения оно стало поступать в Лисаковск. С 15 марта начался монтаж, 27-го апреля был подписан акт приема. Между этими датами была упорная, порой изнурительная работа. Итальянцы, кажется, хотели сделать из лисаковской линии показательную. Мало того, что машина для выдува

Цех действительно производит впечатление компактно, современно, автоматика, кажется, вообще могла бы обойтись без людей - от выдувания пластиковых бутылок до схода упакованных в комплект напитков всю линию обслуживают всего пять человек. Есть, правда, еще технолог, лаборант, грузчики. В час линия способна выдавать 3-4 тысячи бутылок газированных, сделанных на основе натуральных продуктов и очищенной воды напитков. Работает производство пока в одну смену. Когда процесс будет доведен персоналом действительно до автоматизма, планируется вторая. Тем более что спрос на напитки в связи с приходом лета ожидается большой. Уже сейчас выстраиваются очереди тех, кто готов покупать оптом. Но все это - стихийно. «Арай» же надеется со временем завоевать рынок сбыта не только в Северном Казахстане, но и прилегающих российских областях. Так что дело может оказаться действительно прибыльным. В выигрыше, если смотреть широко, окажемся и все мы. Пора, наконец, заполнять рынок товарами отечественного производства.



бутилок делалась и устанавливалась по индивидуальному проекту, даже сварочные швы на трубах итальянцы обрабатывали специальным химсоставом, так что их и не увидишь. Получилось хорошо, сравнить на территории СНГ практически не с чем.

Т. БАШКАТОВА